

Leonardo sigla un accordo quadro con l'agenzia per il procurement militare danese per la manutenzione dei sistemi di difesa in servizio con la Marina

- **Il contratto, della durata di venti anni e del valore di 70 milioni di euro, comprende il supporto post vendita e il potenziale aggiornamento dei cannoni navali 76/62 Super Rapido**
- **Consolidata ulteriormente la partnership di lunga data con uno dei clienti più importanti nel business navale**

Roma, 9 giugno 2020 - Leonardo ha firmato un accordo quadro, della durata di venti anni, con l'agenzia danese per il procurement militare (Danish Defence Acquisition and Logistics Organisation - DALO) per il supporto logistico e il potenziale futuro aggiornamento dei diciassette sistemi di difesa navali 76/62 Super Rapido in servizio presso la Marina danese, in particolare a bordo delle fregate Iver Huitfeldt e sulle navi da pattugliamento classe Thetis e classe Knud Rasmussen. L'accordo vale complessivamente fino a 70 milioni di euro e potrà essere ulteriormente esteso in base alle esigenze e ai budget futuri dell'agenzia danese.

Il 76/62 Super Rapido è un cannone navale leggero con elevate prestazioni e flessibilità in qualsiasi ruolo di difesa aerea e anti-superficie, in particolare nelle missioni anti-missile. Il 76/62 SR può essere installato su navi di qualsiasi tipo e classe, comprese le piccole unità navali.

Il contratto prevede supporto base, inclusi parti di ricambio, strumenti, servizi logistici, aggiornamento dei sistemi e fornitura dei nuovi 76/62 SR nell'ultima configurazione disponibile sul mercato. I primi ordini di acquisto comprenderanno i materiali necessari per la manutenzione operativa dei sistemi e il piano di sostituzione di tutte le console con le nuove versioni digitali.

Il risultato ottenuto evidenzia la capacità di Leonardo di saper supportare i clienti nell'esercizio delle loro missioni, offrendo soluzioni logistiche in grado di massimizzare nel tempo il valore e la funzionalità dei prodotti. L'accordo, inoltre, consolida la partnership con uno dei clienti più importanti nel business navale, iniziata negli anni '80 e ora proiettata verso il futuro.